



## ВРЕМЯ СТРОИТЬ

НПО «Реагенты Сибири» готовится к запуску первой очереди завода по производству продукции для нефтесервисной отрасли

Несколько лет назад ООО «НПО «Реагенты Сибири» («РеаСиб») вышло на рынок со своими уникальными разработками высокоэффективных химических реагентов для горной промышленности и нефтегазового сервиса.

Летом 2014 года компания стала резидентом Томской особой экономической зоны, получив на Северной площадке ОЭЗ земельный участок площадью около шести гектаров и корпус с производственными и административно-бытовыми помещениями. Прошлой осенью НПО «РеаСиб» приступило к строительству современного завода по выпуску продукции для нефтесервисной отрасли, и уже через два-три месяца, опережая расчётные показатели, готовится запустить первую очередь собственного лабораторно-производственного комплекса. Производство будет вестись по трём направлениям: смазочные добавки для буровых растворов, синтетическая основа-эмульгатор, а также закупоривающие материалы. Руководство и коллектив компании уверены, что их продукция будет востребована

российскими, а в перспективе и зарубежными предприятиями.

### ПЕРВАЯ ОЧЕРЕДЬ СТРОИТСЯ

В соответствии с бизнес-планом в строительство лабораторно-производственного комплекса площадью 7500 квадратных метров НПО «РеаСиб» намерено вложить 366 млн рублей. Планируется поэтапно, в период до 2019 года, построить три линии по производству реагентов для буровых растворов (в том числе для добычи трудноизвлекаемых запасов углеводородов) — смазывающей добавки, эмульгатора и углеводородной основы.

По проекту общая мощность линий превысит 10 тысяч тонн в год. В компании рассчитывают поставлять продукцию не только российским, но и зарубежным нефтесервисным предприятиям. В перспективе пла-

нируется расширение производства с целью выпуска новых марок и типов востребованных и рентабельных продуктов.

— На сегодняшний день строительство завода идёт полным ходом, — рассказывает технический директор ООО «НПО «РеаСиб» **Максим САПРЫКИН**. — На строительную площадку мы зашли осенью прошлого года, хотя, конечно, этому предшествовал достаточно долгий подготовительный этап. Параллельно с научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими работами шло проектирование будущего предприятия, причём за полтора года в первоначальный вариант были внесены значительные изменения. Менялся рынок, финансовая ситуация была далека от стабильной, и нам приходилось с учётом этих обстоятельств видоизменять технологию. Наконец окончательный вариант проекта был сверстан, прошёл необходимые экспертизы, и компания получила разрешение на строительство на Северной площадке ОЭЗ.

Как поясняет технический директор, сейчас реализуется первая очередь масштабного проекта. Общая площадь застройки — 2,5 тысячи квадратных метров, включая собственно производственный цех и вспомогательные сооружения. Первоначально планируется наладить выпуск нескольких типов высокоэффективных смазочных добавок и эмульгаторов для обратных эмульсий. Его проектная мощность составит 1,5 тысячи тонн продукции в год.

На правах рекламы



Запуск первой очереди завода планируется в мае 2016 года, буквально через два-три месяца. Сейчас нулевой цикл практически завершён, начинается обустройство внутренней части, то есть завоз и монтаж технологического оборудования.

— Безусловно, при выборе оборудования мы учитываем фактор импортозамещения. Однако прежде всего стараемся выбирать в плане оптимального соотношения цены и качества, поэтому предварительно проводим анализ по каждому звену технологической цепочки, — продолжает М. Сапрыкин. — Например, система диспетчеризации будет смонтирована на базе комплектующих фирмы «Сименс», поскольку такого рода отечественное оборудование не может полноценно конкурировать с импортными аналогами.

Руководство НПО «РеаСиб» не сомневается, что уже в мае на заводе начнётся выпуск первых промышленных партий продукции. Хотя после открытия, когда будет разрезана традиционная красная ленточка, в течение нескольких месяцев предстоят пусконаладочные работы. Вывод на проектную мощность потребует определённого времени, как любое новое производство.

### С УЧЁТОМ ПОТРЕБНОСТЕЙ РЫНКА

— Сейчас идёт проработка рынков сбыта, в частности, заключены контракты на поставку наших буровых реагентов с несколькими компаниями, в том числе зарубежными. Пробные партии были успешно опробованы на производстве, заказчики выражают готовность использовать продукцию НПО «РеаСиб» в своих технологических процессах, — гово-



рит руководитель проекта **Андрей ГУНИН**. — В основном наши потребители — это сервисные компании, работающие в нефтегазодобывающем секторе Западной Сибири и других регионов страны. Что касается объёмов выпуска, то потребности потенциальных потребителей весьма велики, и востребованность выпускаемой продукции во многом будет зависеть от самого предприятия и — главное — возможности организовать выпуск конкурентно способной продукции.

Коллектив компании осуществляет выпуск реагентов и материалов для буровых растворов уже более 10 лет, но до сих пор производство можно было рассматривать как опытно-промышленное, соответственно и объём выпускаемой продукции был ограничен. Однако за этот период был наработан опыт, клиентская база, а главное — научные наработки, что сформировало базис и послужило толчком в реализации решения перехода к производству в промышленных масштабах.

Главное — новая технологическая линия позволит осуществлять полноценный контроль за технологическим процессом на всех стадиях производства, что позволит не только перейти на большие, промышленные объёмы выпуска, но и существенно повысить качество выпускаемой продукции — за счёт минимизации вероятности человеческой ошибки.

Компания «РеаСиб» не намерена останавливаться на выпуске имею-

**634058, Томск,  
Кузовлевский тракт, 2/25  
Тел. (3822) 999-260  
e-mail: reasib@inbox.ru**

щегося перечня продукции. Главная, стратегическая цель компании — постоянное развитие и совершенствование. Задача организовать производство от научной разработки до выпуска готовой продукции. Для достижения этой цели компания тесно сотрудничает со многими научными центрами Томска и не только. Однако компания планирует и развитие своей научно-лабораторной базы. В ближайшее время компания планирует расширение лабораторной базы до двух, с чётким разделением функций, — аналитическая и исследовательская.

Андрей Сергеевич (Гунин) отмечает — что продукция компании — это не реплики импортных или отечественных аналогов, а собственные разработки, конечно, многие из них основаны на базовых знаниях, но все продукты имеют свои «ноу-хау» и защищены патентами.

Основатель «РеаСиб» Сергей Васильевич Гунин, директор компании Евгений Борисович Годунов и другие специалисты, составляющие её костяк, по своему прежнему роду деятельности непосредственно связаны с геологической и нефтяной отраслью. Коллектив предприятия представляет собой ценнейший сплав исследовательского, практического и управленческого опыта, дополненный молодыми сотрудниками, полными желания и возможностей двигаться вперёд.

В процессе строительства формируются дополнительные штаты сотрудников, которые будут зани-

маться эксплуатацией современного технологического оборудования.

— Задача понятна: нужно выпускать качественную и востребованную продукцию в больших (многотоннажных) объёмах, а без квалифицированного коллектива специалистов это невозможно. Планируем к моменту запуска основной костяк уже набрать, — говорит технический директор.

Всего коллектив компании (вместе с управленческим персоналом) с открытием нового завода составит около 60 человек. Однако непосредственно управлять производственными процессами будут посменно всего три человека, что означает высший уровень автоматизации производства.

### ЗАДАЧА НА ПЕРСПЕКТИВУ

— Сейчас строится первая очередь производства, строительство второй и третьей планируется в ближайшей перспективе, — подчёркивает Андрей Гунин. — Пока идёт всесторонняя проработка проекта: мы пытаемся сформировать новую модель производства, которую будем реализовывать на Северной площадке ОЭЗ, отталкиваясь в первую очередь от потребностей рынка. За нашей компанией зарезервировано шесть гектаров земли, так что пространство для развития у нас имеется!

Объективно развитие газонефтедобывающего производства развивается на восток, и логистическое преимущество наряду с выпуском высококачественной, конкурентной продукции является лучшим аргументом в пользу строительства масштабного лабораторно-производственного комплекса, считает директор ООО «НПО «РеаСиб» **Евгений ГОДУНОВ:**

— Как сказано выше, наша компания имеет опыт разработки и, главное, промышленного выпуска



реагентов и материалов для буровых растворов, поэтому ряд потребителей с ними уже знаком, — говорит Евгений Борисович. — Анализ рынка показывает, что потребность в этих продуктах огромна, и, естественно, мы ориентируемся не только на Томск, но и на весь отечественный рынок. Кстати, есть в дальнейших планах и выход на смежные направления... Что касается конкуренции с импортными аналогами, «РеаСибу» не стоит особо её опасаться. Наша продукция не уступает, а в чём-то и превосходит их по качеству. Кроме того, у нас естественное преимущество в логистике, сроках поставки, отсутствии таможенных барьеров и т. д.

— Если не идти вперёд, значит, идти назад. Поэтому мы выбираем движе-

ние, и не просто ставим серьёзные планы, но успешно их реализуем, — подхватывает Максим Сапрыкин. — Да, в период финансового кризиса это непросто. Но востребованность на рынке есть, и если мы не поставим заказчиком эту продукцию, то её поставит кто-то другой. Поэтому и было принято решение строить новые производственные мощности. Это в некоторой степени задел на будущее...

Директор НПО «РеаСиб» не скрывает:

— В период экономического спада перед предприятием стоит труднейшая задача — не потерять своё место на рынке и при этом сохранить качество продукта при экстремально низкой цене. Поэтому мы развиваемся, строим, устанавливаем более совершенное оборудование. Это даст нам больше возможностей, позволит сделать производство более гибким, варьировать виды продукции в соответствии с запросами потребителей.

Ныне экономическая ситуация складывается так, что при низком курсе рубля — и при сопоставимом качестве — продукция российских производителей становится интересна для стран-импортёров. Именно поэтому сегодня «РеаСиб» активно занимается поисками выхода на внешний рынок, пока с ограниченной номенклатурой продукции, но, как говорили, жизнь не останавливается, а задачи ставятся агрессивные...

Однако первоочередную целью компании на ближайший период остаётся успешный запуск завода на Северной площадке ОЭЗ. Специалисты инновационного предприятия НПО «Реагенты Сибири» ставят перед собой весьма амбициозные цели и, надо признать, к её реализации идут последовательно и уверенно.

**Светлана ЧЕРНОЗУБЕНКО**

